


THEME : TECHNIQUES D'ÉVALUATION DES OFFRES, DES AVIS A MANIFESTATION D'INTERET ET DES PROPOSITIONS TECHNIQUES ET FINANCIERES DES PROCEDURES DES MARCHES PUBLICS

Contexte	<p>Les marchés publics sont des contrats administratifs par détermination de la loi conclus à titre onéreux entre les autorités contractantes et des opérateurs économiques publics ou privés, pour répondre à leurs besoins en matière de travaux, de fournitures, de services et de prestations intellectuelles.</p> <p>C'est un élément essentiel de la fourniture des services publics, de la bonne gouvernance et des économies durables. Ainsi, il faut, pour les besoins de bonne gestion des affaires publiques, bien choisir les fournisseurs de l'Etat, de ses services et démembrements.</p> <p>Cette sélection nécessite la mise en place d'une bonne méthode d'analyse des candidatures et des offres en lien avec la politique d'achats de chaque structure en vue de l'identification de « l'offre économiquement la plus avantageuse » ou la mieux-disante. En somme, un examen minutieux des éléments techniques et financiers.</p> <p>Il faut aussi des cadres compétents pour appliquer cette méthode d'analyse. Car, le choix du soumissionnaire dont l'offre a été évaluée la moins disante et substantiellement conforme aux dispositions du dossier d'appel d'offres, de l'avis à manifestation d'intérêt ou des propositions techniques et financières et qui possède bien les qualifications requises pour exécuter le marché d'une façon satisfaisante dépend également de la maîtrise par les membres de la commission de passation des dispositions du dossier d'appel d'offres et de leur capacité à identifier les offres répondant aux critères de sélection.</p> <p>C'est pour permettre aux acheteurs publics de réaliser un achat réussi en maîtrisant les techniques d'évaluation des offres, des avis à manifestation d'intérêt et des propositions techniques et financières des procédures des marchés publics que le cabinet SELECT CONSULTANT a pris l'initiative de mettre à la disposition de ces acheteurs publics des outils d'évaluation qui vont leur permettre d'atteindre leurs objectifs et éviter éventuellement des litiges.</p>
Objectifs	<p>Cette session de formation permettra de:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Savoir s'organiser pour la réception et l'ouverture des plis ; • Savoir vérifier l'authenticité des documents (Fiches techniques, les formulaires, les attestations de bonne fin d'exécution, certificat d'origine, caution, CV etc...) ; • Savoir vérifier la conformité de l'offre technique par rapport aux clauses techniques (bordereau des quantités, calendrier de livraison, conformité des spécifications techniques, méthodologie etc...) ; • Savoir identifier les qualifications requises du soumissionnaire ou du consultant pour exécuter le marché ; • Savoir identifier l'offre évaluée la moins disante.
Résultats attendus	<p>A la fin, les participants</p> <ul style="list-style-type: none"> • Améliorent la compréhension des systèmes de pondération et d'évaluation des offres des soumissionnaires ; • Identifient les pratiques qui favorisent la sélection d'un bon soumissionnaire.
Contenu	<p>Module 1 : Typologie des marchés publics Module 2 : Les éléments constitutifs d'un DAO, AMI, DP Module 3 : Réception et ouverture de plis Module 4 : Techniques d'évaluation des offres techniques des AMI, des DP Module 5 : Technique d'évaluation des offres financières Module 6 : Notification et Attribution du marché.</p>
 Formateur	<p>Cette formation sera animée par un Consultant International, Expert en Commande Publique ayant occupé plusieurs postes dans la pratique des marchés publics. Administrateur des entreprises, il est un Spécialiste en Audit et Contrôle de Gestion des Finances avec plus de 30 ans d'expériences professionnelle dont 19 dans la pratique et les formations en commande publique.</p>
Cibles	<p>Cette session de formation s'adresse aux opérationnels intervenant dans la conduite des procédures de passation et de contrôle des marchés publics, aux membres des Commissions ad'hoc de Passation des Marchés Publics, et toutes personnes intéressées par les montages des dossiers de mise en concurrence, etc.</p>
Date et lieu	Du 21 au 25 octobre 2019 (05 jours) à Ouidah